

ASSICURA

STRATEGIE - MARKETING - TECNOLOGIA E ORGANIZZAZIONE PER IL MONDO ASSICURATIVO

119

NOVEMBRE
2009

Groupama

*Tra crescita
e integrazione*

*Jean Azéma,
direttore generale
di Groupama (a destra);*

*Pierre Lefèvre, a.d. e d.g.
di Groupama
Assicurazioni*

NEWS:

Fonsai: noi condizioniamo
il mercato

PRIMO PIANO:

Un disegno
per la sanità del futuro

FOCUS:

Contact Center

UN VOLUME ANALIZZA I BILANCI DELLE REALTÀ AGENZIALI ZURICH

Il volume "Gli equilibri economico-finanziari delle agenzie di assicurazione dopo le innovazioni legislative e di mercato" curato da Claudio Cacciamani ed edito da Gaz, partendo dai mutamenti della situazione di mercato e legislativa in cui gli agenti devono svolgere la propria attività, analizza empiricamente un campione significativo di bilanci della realtà agenziale del Gruppo Agenti Zurich. I risultati ottenuti attraverso l'indagine sono frutto di un'analisi svolta sul triennio 2006-2008. L'analisi, le cui prime indicazioni sono alla base del nuovo accordo tra la compagnia e il Gruppo Agenti Zurich, permette, attualmente, di verificare il reale dispiegarsi dell'efficacia di quest'ultimo. In quest'ottica, tale indagine è da ritenersi un *unicum* nel contesto nazionale. Il lavoro di analisi è il risultato del lavoro congiunto di un team di ricercatori del Dipartimento di Economia dell'Università di Parma - Sezione Finanza, Banca, Assicurazioni - e del Direttivo del Gruppo Agenti Zurich. Claudio Cacciamani è professore di Economia degli Intermediari Finanziari presso la Facoltà di Economia dell'Università degli Studi di Parma, dove insegna Economia delle aziende di Assicurazione e Risk management.

35.000 nuovi conti deposito (Conto Arancio), oltre 10.000 nuovi mutui e 28.000 conti correnti, Ing Direct Italia, la banca on line del gruppo Ing conosciuta nel nostro Paese per Conto Arancio, continuerà ad implementare la propria strategia in Italia secondo i piani previsti. Ing Direct Italia conta oggi su un totale di oltre 1.155.000 clienti. Nell'ultimo anno la "banca della zucca" ha ampliato la gamma dei servizi offerti alla clientela, con il lancio del Conto Corrente (ottobre 2008) e del servizio di trading on line (aprile 2009), che si aggiungono ai business dei conti deposito e al business mutui.

PRODOTTI

Cba Vita, due nuove polizze a rendimento garantito

Cba Vita, la compagnia di assicurazioni del Gruppo Banca Sella, rinnova le due assicurazioni sulla vita che offrono un rendimento minimo garantito, rinominandole Cba Valore Capitale Più e Cba Valore Cedola Più. Le due polizze riconoscono al cliente un tasso annuo minimo di rivalutazione pari al 2% lordo per i primi tre anni; per gli anni successivi il tasso annuo minimo riconosciuto sarà pari all'1% lordo. Cba Valore Capitale Più e Cba Valore Cedola Più prevedono un investimento unico minimo di 5 mila euro per una durata a scelta, da un minimo di 5 ad un massimo di 30 anni.

Cba Valore Capitale Più si accresce annualmente in

base al rendimento prodotto dalla Gestione Separata Cba Accumulo, mentre Cba Valore Cedola Più prevede la liquidazione annuale degli interessi calcolati sempre in base al rendimento della Gestione Separata Cba Accumulo. La Gestione investe prevalentemente in strumenti finanziari di tipo obbligazionario nazionale ed internazionale, con un profilo di basso rischio.

Primodomani, soluzione per famiglie con figli che crescono

Generali lancia "Primodomani": soluzione che accompagna il bambino nella sua crescita.

Primodomani, è una soluzione dedicata alle famiglie con bambini e ai giovani, che unisce un piano di risparmio a speciali garanzie di tutela e assistenza. Primodomani consente di coniugare le esigenze di protezione di tutta la famiglia con quelle di accantonamento e di risparmio per il futuro dei figli, accompagnandoli nella loro crescita con una gamma di garanzie che si adattano in funzione dell'età. È rivolta alle famiglie che vogliono tutelare il futuro dei propri ragazzi, garantendo una risorsa economica che consenta loro di far fronte con serenità agli imprevisti, assicurando allo stesso tempo un capitale rivalutato a scadenza (a scelta tra il 19° anno e il 26° anno di età del ragazzo). La soluzione offre la possibilità di effettuare versamenti aggiuntivi e di prelevare una parte delle risorse accantonate per realizzare i propri progetti, è anche un pacchetto di garanzie Infortuni e Assistenza che evolve a seconda delle diverse fasce d'età. Il piano consente di tutelare i figli fornendo loro una sicurezza economica: in caso di morte del genitore assicurato è prevista la liquidazione di un capitale predefinito.

VENEZIA E NON VICENZA

Sul numero di settembre di Assicura nell'ambito dello speciale Tutela Legale pubblicato a pagina 36, abbiamo indicato Paola Nardini come avvocato dello Studio Legale Nardini di Vicenza. Lo Studio Nardini ha sede invece a Venezia.

Ci scusiamo con l'interessata e con i lettori.